

Licence Professionnelle

Industries pharmaceutiques,
cosmétologiques et de santé :
gestion, production et valorisation

Parcours Vente et Marketing en
Instrumentation et Réactifs de
Laboratoires (VM-IRL)

+ Contrat d'apprentissage + Contrat de professionnalisation

**ÉCOLE UNIVERSITAIRE
DE PREMIER CYCLE
PARIS-SACLAY**

Objectifs de la formation

- + Le parcours VM-IRL permet d'obtenir une double compétence dans les domaines de la vente et du marketing, de maîtriser la technologie des matériels et réactifs et d'assurer la prospection, le suivi et le développement du portefeuille clients de l'entreprise.
- + Les objectifs pédagogiques sont les mêmes depuis l'ouverture de la formation : la formation professionnelle, la double compétence, le savoir-faire et savoir-être dans le milieu de l'instrumentation de laboratoire.

Compétences

- + Les connaissances sont une découverte puisque le but pédagogique de la formation est l'obtention d'une double compétence pour les diplômés. Cette année est également une étape d'orientation vers l'éventail des postes proposés dans la relation client, et dans lesquels ils préfèrent développer leur parcours professionnel. Les connaissances théoriques acquises en formation bac +2 doivent être des bases solides et diversifiées qu'ils mettront en œuvre et affineront durant la partie entreprise de l'année de formation et leur future vie professionnelle.
- + Ceci implique le développement de capacités communes qui sont classées selon C1 : capacités liées aux rapports humains et organisationnels dans l'entreprise - C2 : capacités liées aux sciences et techniques - C3 : capacités liées à l'entreprise.
- + Les compétences développées sont : communication personnelle et appliquée aux secteurs d'activité, anglais usuel et technique, NTIC, connaissance des domaines professionnels, travail personnel ou en équipe lors de mises en situation, apprentissage et donc connaissance de la vie et obligations du monde de l'entreprise.

Admission

Public visé

La formation est ouverte aux :

- + Titulaires d'un bac +2 (120 ECTS) : L2, BTS ou DUT en Chimie et/ou en Biologie.

Modalités de candidature

- + Dossier de candidature à télécharger sur le site internet de la faculté de pharmacie ou de l'ESTBA puis à envoyer à Xavier Christophe (xavier.christophe@estba.org) et à Sylvie Cocaud (sylvie.cocaud@estba.org).
- + Sélection sur examen du dossier de candidature puis entretien de motivation.

Organisation des enseignements

Durée de la formation

- + La formation est organisée en 18 semaines en centre de formation et 34 semaines en entreprise, avec une alternance de 4 semaines de cours (au début, puis une semaine de cours par la suite) et une à deux semaines en entreprise - ainsi qu'une période de neuf semaines consécutives en entreprise en juillet-août.



Aide à la réussite

Chaque apprenti est suivi durant l'année par un tuteur pédagogique qui évalue sa progression aussi bien au niveau pédagogique qu'en entreprise.

Le tuteur visite au moins une fois son apprenti en entreprise. Il l'aide à la rédaction de ses rapports (projet tuteuré, rapport final) et à la préparation des soutenances (projet tuteuré, soutenance finale).

Pour le parcours VM-IRL, une participation au salon Forum Labo est organisée.

Pédagogie

- + Afin de pouvoir maintenir un niveau théorique et comportemental acceptable, la pédagogie doit être adaptée en continu (d'une année sur l'autre et au cours d'une même année).
- + Cet effort continu nécessite une équipe pédagogique soudée, quel que soit le lieu de l'enseignement (UFR de Pharmacie, ESTBA), la nature de l'enseignement et le cœur de métier de l'intervenant (enseignant, enseignant-chercheur, professionnel).

Programme

Enseignements

- UE1 Formation générale : communication, anglais, technologie, informatique
- UE2a Connaissance du domaine professionnel
- UE2b Adaptation professionnelle
- UE3 Techniques de vente
- UE4 Vente, gestion, Marketing
- UE5 Projet tuteuré
- UE6a Formation professionnelle spécialisée : connaissance des domaines d'activité
- UE6b Formation professionnelle spécialisée : anglais technique
- UE7 Outils de communication spécialisée
- UE8 Mise en situation
- UE9 Missions apprentissage en entreprise
- UE10 Retour d'apprentissage

Stages et projets encadrés

- + Le parcours est accessible en apprentissage.
- + Un projet tuteuré est prévu, portant sur la réalisation d'un projet spécifique au sein de l'entreprise d'accueil, mettant en application les acquis, avec rédaction d'un mémoire et d'une soutenance orale.

Débouchés

Poursuite d'étude

- + Forts des compétences acquises en troisième année à l'ESTBA et à l'Université Paris-Saclay, les étudiants peuvent poursuivre leurs études pour devenir Ingénieur d'Affaires avec notre partenaire Sup de Vente.

Secteurs d'activité

- + Fabricants et fournisseurs d'équipement de laboratoire dans les industries de santé, de l'agroalimentaire et de l'environnement.

Insertion professionnelle

- Les diplômés peuvent exercer les fonctions suivantes :
 - + Ingénieur technico-commercial.
 - + Ingénieur d'application.
 - + Assistant marketing.

Informations pratiques

Responsable de Formation

Isabelle Le Potier isabelle.le-potier@universite-paris-saclay.fr

Secrétariat pédagogique

Marie-Michelle Carinci marie-michelle.carinci@universite-paris-saclay.fr
01 46 83 54 00

Pour votre orientation et votre insertion professionnelle :

Pôle OCPE - accueil.oip@universite-paris-saclay.fr

Pôle IPPA - insertion.professionnelle@universite-paris-saclay.fr

Antenne d'Orsay - 01 69 15 54 47

Bât. 333 - 1er étage, Rue du Doyen A. Guinier, Orsay (91)

Antenne de Sceaux - 01 40 91 17 98

Bât. B - RDC Bas, 54 boulevard Desgranges, Sceaux (92)

Lieux d'enseignement

Campus d'Orsay (plateau Saclay)

Faculté de Pharmacie.

Campus de Paris

Ecole Supérieure des Techniques de Biologie Appliquée, ESTBA (*M2 Alexandre Dumas*).

